

通过PatentSight®的知识产权 尽职调查见解，提升您的并购 决策

知识产权律师事务所如何利用 LexisNexis® PatentSight® 将专利见解化繁为简，方便客户的高管人员进行理解。

案例速览

客户

McBee, Moore & Vanik IP, LLC

要求

- 为潜在并购提供知识产权尽职调查方面的支持。
- 评估知识产权资产的相对价值。
- 提供有助于并购决策的见解。
- 以易于理解的方式向董事会呈报调查结果。

解决方案

在 LexisNexis® PatentSight® 的帮助下，McBee, Moore and Vanik IP 能够利用对知识产权 (IP) 相对价值的关键见解，让律师事务所能够更好地支持和加强并购的尽职调查过程。

益处

- 深入分析潜在并购的战略价值。
- 利用清晰的指标和直观的可视化分析结果，促进与客户和高层管理人员的对话。
- 提升对分析结论的信心。



“他们现在可以说，很好，我看到了这些数据，我明白它在说什么，而且我也明白这些数据是怎么产生的，这样就有利于展开进一步的讨论。”

C. G. Moore, McBee Moore & Vanik IP 合伙人

概述

McBee, Moore & Vanik IP 是一家位于华盛顿特区郊外的精品律师事务所。该事务所专注于知识产权 (IP) 法律领域，业务重点在于生物技术、化学与材料科学、医疗技术和制药等领域。事务所合伙人为企业提供全方位的专利诉讼和咨询服务，并帮助收购型企业找准其在创新生态系统中的相对定位。McBee, Moore & Vanik IP 在 2014 年实现了完全无纸化，并从 2016 年开始实施远程办公模式。使用先进的工具来提高效率和生产力，同时最大程度减少错误，是他们的一项核心价值观。

面临的业务挑战

McBee, Moore & Vanik IP 的主要目标是为客户提供可实施的知识产权与专利见解。然而，当涉及到评估专利组合的优势和劣势时，其过程可能既费时又费力。

人工流程要求法律团队梳理大量的专利申请、诉讼和引用关系，费尽心思找到他们需要的信息。

过去，这种分析仅仅是借助了一下电子表格，速度缓慢、容易出错且难以扩展，种种问题不言而喻。即使已经完成了专利分析，希望以董事会容易理解的方式呈现见解和结果也是一项挑战。如果没有分析和知识产权法方面的专业知识，这样的分析可能始终不能拨云见日，让人理解透彻。

“这是一个非常、非常消耗人力的过程，有点像破解黑匣子。他们的工作就是将这些知识产权的内容解释给老板听。所以，老板们会说，这些发现和结果的的价值在哪里？我为什么要继续资助你们？”

C. G. Moore, McBee Moore & Vanik IP 合伙人

■ 案例分析：PatentSight 通过知识产权尽职调查提升并购决策

因此在传统上，知识产权分析在尽职调查中发挥的作用一直被低估。这对公司来说意味着错失良机，因为知识产权组合的价值决定了公司是否应该考虑并购。在为一项潜在并购提供知识产权尽职调查方面的支持时，McBee, Moore & Vanik IP 面临的挑战是如何以律师和董事会都能看到价值并容易理解的方式，向客户的知识产权律师提供见解。

将知识产权语言转化为对并购有实用价值的洞见

促进部门、业务人员和管理层之间沟通的最好方法是让所有人都能达成共识——不管他们是不是知识产权领域的专家。PatentSight 可利用来自不同来源的大量数据，提供一整套对分析结果进行直观呈现的可视化方法。结合了对如何获取结果的揭示，这些可视化方法有助于促进不同层级之间的沟通，帮助达成富有成效的讨论，为明智的决策奠定基础。

McBee Moore & Vanik IP 利用 PatentSight 对客户和并购目标的知识产权组合进行比较分析。因此，该律师事务所能够获得很多有关客户公司及其并购目标的关键洞察。这些信息包括两家公司的专利组合在一段时间内的相对规模、专利组合在一段时间内的相对价值、技术重叠、专利申请的速度以及技术相关性等相关信息。

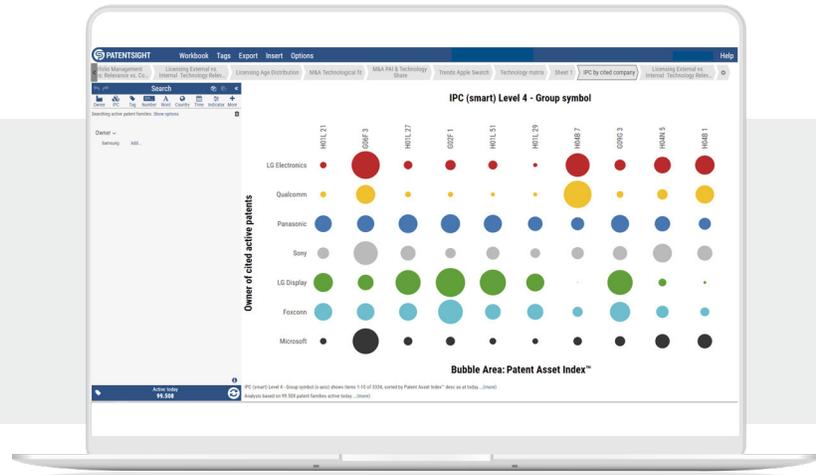
PatentSight 提供的 Patent Asset Index™ 得分体现了专利组合的确切价值、规模和潜力，并且能够凸显有利于或不利于保护收购公司资产的专利组合。

McBee Moore & Vanik IP 及其客户的知识产权律师使用 PatentSight 将高度复杂的信息简化为简单易懂的图表，成为尽职调查的一把利器，从而能够帮助客户的管理层对并购做出决策。通过对潜在并购的风险和收益提供另外一种视角，PatentSight 可以节省时间和精力，同时帮助企业更好地配置资源，针对最重要的问题给出令人满意的答案。

“真正的优势在于，相关方法是公开的，其基本假设也是已知的。只要我能向公司内部的法务专员解释清楚，他们就能充分理解并呈报给管理层，再也不会难以传达了。”

C. G. Moore, McBee Moore & Vanik IP 合伙人

PatentSight 商业情报通过多项关键功能为战略并购决策提供助力:



● 评估技术相关度

根据并购目标的技术质量、潜在风险和技术适用性，客观地评价并购目标。Patent Asset Index™ 有助于评估专利质量，并揭示技术领域参与者的真正实力，使您能够确定需要特别关注的关键专利。找到重要问题的答案，例如：

- 并购目标是否与其他竞争对手有特别的依赖关系？
- 这种依赖关系是否会让您面临诉讼风险？
- 并购目标是否拥有在其行业内具有高度影响力的专利？
- 某些竞争对手对这些技术是否感兴趣？

● 易于掌握的可视化方法

PatentSight 商业情报通过强而有力的见解和可视化方法帮助您有效地传达分析结果，将您的专利部门转变为战略咨询部门。

● 透明的方法

PatentSight 的方法和 KPI 是完全透明的。所有人都可以了解算法的工作原理及其得出结论的过程，所以当 PatentSight 提出一条见解时，用户可以确切地知道这条见解是如何得出的。相关方法已公开提供，基本假设也是已知的，这为用户提供了充分的透明度。



PatentSight®

更多详细信息，请访问 [PatentSight.com](https://www.patentsight.com)

关于律商联讯

律商联讯是全球领先的法律、监管和商业信息提供商，为 150 多个国家的客户提供服务，在全球拥有 10,600 员工。律商联讯隶属于 RELX 集团，在全球范围内为专业商业人士提供基于信息的分析和决策工具。LexisNexis® IP 产品线帮助全球创新业界做出更明智的决策，合规并取得丰硕成果。PatentSight 平台在揭示企业创新投资的影响和效率方面获得广泛认可。我们基于信息的解决方案有助于通过创新促进人类进步。有关详细信息，请访问 www.patentsight.com 和 www.relx.com。

本文档仅用于教学，不保证相关 LexisNexis 产品的功能或特性。LexisNexis 不保证本文档完整无误。

LexisNexis 和 Knowledge Burst 徽标是 RELX Inc. 的注册商标。其他产品和服务可能是其各自公司的商标或注册商标。

© 2020 LexisNexis PatentSight.